

OPPORTUNITY

OPPORTUNITÉ

OPORTUNIDADE



HUMAN RESOURCES

SUBJECT: Communication – Announcement

SUJET: Communication – Communiqué

ASSUNTO: Comunicação – Comunicado

Chef de Projet Eolien / Business Developer (H/F) CDI

Présentation de l'Equipe éolien France

Voltalia exploite pour son propre compte 50 MW éoliens en France métropolitaine, et développe un portefeuille de plus de 600 MW à différents stades, dont 32MW en construction.

Organisée sur 3 grands territoires, l'équipe éolien pilote les projets de leur identification jusqu'à leur exploitation : les chefs de projet sont à la fois les développeurs des projets en cours mais également représentants de l'exploitant des parcs en service. La construction est assurée par les équipes internes dédiées.

Les équipes support, basées à Aix-en-Provence, apportent toute l'expertise sur les aspects juridiques, environnementaux, de raccordement, sur les analyses de territoire et d'optimisation du productible (analyses vent).

Nous avons à cœur de porter des projets en concertation avec les acteurs du territoire, et qui soient sources de développement pour l'ensemble du tissu social et économique local.

RESPONSABILITES:

Au sein de l'équipe Sud de développement, les responsabilités du Chef de Projet / Business Developer sont les suivantes :

- Vous participez à l'élaboration du plan d'action et assurez son déploiement sur votre territoire
- Vous définissez et mettez en œuvre de la stratégie de prospection
- Gestion et suivi du développement de vos projets sur votre territoire jusqu'à la mise en chantier
- Vous établissez et respectez les plannings et budgets de développement des projets

En tant que Business Developer, vous identifiez, proposez et déployez de nouveaux partenariats ou acquisitions en vue d'augmenter le portefeuille de projets et d'améliorer leur qualité

voltalia

• SOLAR • WIND • HYDRO • BIOMASS •

At Voltalia we are passionate about **renewable energies!** We are an electricity producer from wind, solar, hydro and biomass, and also a service provider to 3rd party clients such as **Development, EPC, O&M and Distribution.**

Today we are in **17 countries, split among 4 continents,** and offering a **global operating capacity** to our clients. We are listed on the regulated Euronext market in Paris since July 2014.

Announcement Date: 24/07/2019

REFERENCE
RECRUT/CDPE/BD/FR

COMPANY
Voltalia

BUSINESS LINE
Développement France

JOB TITLE
Chef de Projet Eolien / Business Developer

LOCATION
Montpellier, France

STARTING DATE
Asap

Missions:

- Identification et sécurisation de nouveaux projets
- Gestion des relations avec les communes et propriétaires fonciers
Sélection et pilotage des sous-traitants (BE, consultants,....).
- Pilotage, assemblage et validation des dossiers de demande d'autorisation sur ses propres projets
- Organisation et conduite des processus de concertation
- Echange avec les administrations, institutionnels et le tissu associatif afin de positionner favorablement ses projets
- Réalisation du design technique des projets, sélection des fournisseurs pressentis, et optimisation du micrositing en utilisant les outils de calculs de rentabilité basés sur les business plans
- Participation active aux groupes régionaux des syndicats (SER et FEE)
- Pilotage de l'élaboration du dossier de proposition d'investissement
- Proposition, négociation, et déploiement de nouveaux partenariats
- Représentant des parcs en exploitation auprès des acteurs locaux et de l'administration sur le suivi de l'Autorisation d'Exploiter, participation aux choix stratégiques sur la gestion des actifs.

QUALIFICATIONS:

Le candidat idéal aura les qualifications suivantes :

- Diplômé(e) d'une école d'ingénieur ou de l'enseignement supérieur Bac+5, vous possédez une expérience réussie de 5 ans minimum dans la prospection ou développement de projets EnR.
- Vous avez une bonne connaissance du secteur de l'énergie et vous êtes passionné par les énergies renouvelables, en particulier le solaire et l'éolien. Vous savez analyser les enjeux techniques, administratifs, réglementaires, économiques et piloter un projet.
- Doté(e) d'une aisance relationnelle et de qualités de négociation, vous êtes rigoureux(se), motivé(e) et vous avez le goût du travail en équipe.
- Langue : La maîtrise de l'anglais est un plus

Key Skills:

- homme/femme de réseau
- bonne connaissance du tissu local
- bonne connaissance du secteur de l'énergie
- passionné par les énergies renouvelables
- savoir analyser les enjeux techniques, administratifs, réglementaires
- esprit de synthèse
- piloter un projet
- aisance relationnelle
- qualités de négociation
- rigoureux (se)
- motivé(e)
- goût du travail en équipe

Merci d'envoyer votre candidature (CV + LM) par mail:

v.le.loup@vitalia.com

RECRUT/CDPE/BD/FR

HR Group team