

SUBJECT: Communication - Announcement

Chargé de missions commerciales et communication (F/H) - Stage

MISSIONS:

Notre équipe Power Sales est à la recherche d'un(e) stagiaire pour renforcer son équipe à compter de début 2021 !

Rattaché(e) à notre Business Developer, vous aurez pour missions principales :

1. Prospection :

- Assurer la prospection commerciale ciblée téléphonique et digitale suivant les besoins ;
- Etablir les premiers contacts avec les prospects/clients, puis définir leurs besoins ;
- Définir de nouveaux codes clients ;
- Actualiser, relancer et assurer le suivi commercial des dossiers clients ;
- Élaborer des éléments de communication (mise en forme des emailings, envoi des emailings) ;
- Contribuer à la stratégie commerciale & marketing (en y assurant notamment la communication intrinsèque) ;
- Créer les supports de communication personnalisés pour les clients.

Vous serez également en charge de :

2. Animation et cohésion de la communauté :

- Créer et animer l'intranet de l'équipe Power Sales ;
- Améliorer la visibilité de l'équipe Power Sales sur les médias sociaux et accroître l'engagement clients ;
- Créer un contenu de qualité adapté aux différentes cibles BtoB : image, vidéos, webinars, articles, etc.;
- Assurer le suivi d'un calendrier éditorial et analyser les résultats des différentes actions pour identifier les plus efficaces ; Mise en place et suivi de KPI adaptés.

BUSINESS LINE

Power Sales

DEPARTMENT

Power Sales

JOB TITLE

Chargé.e de missions Commerciales & Communication

LOCATION

Paris

STARTING DATE

ASAP

SUBJECT: Communication - Announcement

PROFIL RECHERCHE :

Si vous avez :

- Formation Bac +4 à Bac +5 avec spécialité en marketing, commerce, communication ou sciences politiques
- Excellente maîtrise du pack office et très bonne capacité rédactionnelle & orthographe. Un bon sens du contact est nécessaire.
- Maîtrise des codes des réseaux sociaux et capacité à les animer
- Bonne capacité d'analyse
- Intérêt pour les énergies renouvelables et le sujet de RSE
- Anglais courant

Si vous êtes :

- Vous êtes curieux.se et créatif.ve (pour créer du super contenu original)
- Vous êtes force de proposition (pour nous convaincre que vos idées sont les meilleures)
- Vous êtes réactif.ve (pour répondre au taquet et poster au bon moment)
- Vous êtes autonome (pour prendre des initiatives dans la communication)

Alors ce stage est fait pour vous !

Nous vous remercions d'adresser votre candidature (CV + LM) par mail à l'adresse suivante : votaliarecruits.fr@votalia.com sous la référence : STG/MISSCOM

Ressources Humaines

BUSINESS LINE
Power Sales

DEPARTMENT
Power Sales

JOB TITLE
Chargé.e de missions Commerciales & Communication

LOCATION
Paris

STARTING DATE
ASAP