

OPPORTUNITY
OPPORTUNITÉ
OPORTUNIDADE



HUMAN RESOURCES

SUBJECT: Communication – Announcement

SUJET: Communication – Communiqué

ASSUNTO: Comunicação – Comunicado

Sales Manager ETD – CDI

Notre **département ETD (équipement, négoce et distribution)** recherche un **Sales Manager**, qui aura les responsabilités suivantes:

- Réalisation du chiffre d'affaires et de la rentabilité attribués mensuels / trimestriels / annuels
- Exécution des rapports de ventes hebdomadaires pour suivre les tendances des ventes et la productivité du pays
- En tant que grossiste, définition d'une stratégie pour développer une clientèle pour vendre des équipements PV.
- Mise régulièrement à jour les informations sur le marché et ses concurrents
- Définition et mise à jour régulièrement le catalogue de produits à promouvoir dans la région
- Réalisation d'un rapport hebdomadaire incluant l'équipe commerciale et les problèmes des clients.

QUALIFICATIONS:

Tutulaire d'un diplôme d'une école d'ingénieur ou de commerce, vous justifiez de 3-5 ans d'expérience dans l'industrie de la distribution photovoltaïque avec un bon historique de ventes.

Des connaissances techniques de base sur la conception et la configuration de projets PV seraient un plus.

Vous possédez des connaissances en outils : ERP, CRM et MS Office (MS Word, Excel et PowerPoint)

SOLAIRE • ÉOLIEN • HYDRO • BIOMASSE • STOCKAGE

At Voltalia we are passionate about **renewable energies!** We are an electricity producer from wind, solar, hydro, biomass and storage and also a service provider to 3rd party clients such as **Development, EPC, O&M and Distribution.**

Today we are in **20 countries, split among 4 continents**, and offering a **global operating capacity** to our clients. We are listed on the regulated Euronext market in Paris since July 2014.

Do you have the energy we need ?

REFERENCE
RECRUT/ETD/SM/FR

COMPANY
Voltalia

BUSINESS LINE
NEW BUSINESS

DEPARTMENT
ETD

JOB TITLE
SALES MANAGER ETD

LOCATION
Montpellier, France

STARTING DATE
ASAP

Maîtrise de l'anglais (opérateurs de langue locale, fabricants, IPP, etc.) et connaissance des bases en financement de projet.

SOFT SKILLS

Vous êtes quelqu'un d'engagé et désireux d'atteindre les objectifs négociés, et résolution de problèmes, orienté vers le client.

Vous avez de solides relations interpersonnelles, d'excellentes compétences en communication et en rédaction et un esprit d'équipe.

Organisé et polyvalent vous avez la capacité d'établir des priorités.

Vous êtes disponible pour des déplacements sur votre zone géographique.

Merci d'envoyer votre candidature (CV + lettre de motivation) par courrier: v.le.loup@votalia.com en citant la référence **RECRUT/ETD/SM/FR**

Équipe du groupe RH

HR Group team