

OPPORTUNITY

OPPORTUNITÉ

OPORTUNIDADE



## HUMAN RESOURCES

**SUBJECT: Communication – Announcement**

SUJET: Communication – Communiqué

ASSUNTO: Comunicação – Comunicado

### NEGOCIADOR (A) FUNDIÁRIO

Nosso departamento **Fundiário** está em busca de um (a) **Negociador (a) Fundiário** para exercer as seguintes atividades e responsabilidades:

- Prospecção de Projetos eólicos/solares e desenvolvimento de implantação de Projetos eólicos/solares;
- Regularização fundiária de projetos em prospecção e desenvolvimento;
- Liberação fundiária das linhas de transmissão de alta tensão e média tensão;
- Interface constante com os proprietários e demais stakeholders da região;
- Coleta, análise documental e cadastro de propriedades e proprietários;
- Negociação junto aos proprietários e assinatura de contratos;
- Elaboração de relatórios, planilhas, organização e consolidação informações para reporte ao Coordenador de Campo;
- Suporte, fiscalização e acompanhamento de atividades fundiárias realizadas por contratadas;
- Interface com serventias extrajudiciais, retirada e análise de certidões de matrículas;
- Abertura e acompanhamento de processos de CCIR (junto ao INCRA) e ITR (junto à Receita Federal);
- Validação e conferência de documentos técnicos dos projetos;
- Interface com os demais departamentos da empresa para alinhamento de informações e atendimento de demandas;
- Representante fundiário da empresa perante aos órgãos estaduais, federais, municipais, governos e ministérios.

#### PERFIL DESEJADO:

- Formação Técnica em Agronomia, Cartografia ou similares.
- Experiência mínima de 2 anos com projetos energias renováveis executando as atividades descritas;

SOLAR • WIND • HYDRO • BIOMASS • STORAGE

At Voltalia we are passionate about **renewable energies!** We are an electricity producer from wind, solar, hydro and biomass, and also a service provider to 3<sup>rd</sup> party clients such as **Development, EPC, O&M and Distribution.**

Today we are in **17 countries, split among 4 continents,** and offering a **global operating capacity** to our clients. We are listed on the regulated Euronext market in Paris since July 2014.

**Do you have the energy we need?**

Announcement Date: 07/02/2020

#### COMPANY

Voltalia

#### DEPARTAMENTO

Fundiário

#### CARGO

Negociador (a) Fundiário

#### LOCAL

Brasil, principalmente BA

#### Início

Imediato

- Experiência em processo de regularização fundiária e avaliação de imóveis;
- Conhecimento em topografia, cartografia e geoprocessamento;
- Domínio do pacote office e AutoCad (ou similares);
- Desejável conhecimento de Arcgis;
- Domínio sobre as técnicas básicas de GPS;
- Experiência em projetos de energias renováveis será um diferencial
- Possuir carteira de habilitação “B”
- Disponibilidade para viagens
- Habilidade de negociação;
- Boa comunicação verbal e escrita;
- Perfil dinâmico e proativo,
- Facilidade de relacionamento interpessoal e trabalho em equipe
- Organização, controle e consolidação de informações
- Habilidade para compreender e atender as demandas dos diversos departamentos

Se você está interessado (a) nessa oportunidade, por favor envie o seu CV para [rslatam@voltalia.com](mailto:rslatam@voltalia.com), com o assunto: “Negociador (a) Fundiário”.

**Best Regards** | Melhores Cumprimentos

Recursos Humanos