

OPPORTUNITY

OPPORTUNITÉ

OPORTUNIDADE



HUMAN RESOURCES

SUBJECT: Communication – Announcement

SUJET: Communication – Communiqué

ASSUNTO: Comunicação – Comunicado

Responsable sécurisation et prospection (H/F) – CDI

Chez Voltalia nous sommes passionnés par les énergies renouvelables. Nous sommes une société internationale (cotée sur Euronext Paris depuis juillet 2014) et nous produisons de l'électricité à partir de multiples sources d'énergie (éolienne, solaire, hydraulique, biomasse et stockage). Aujourd'hui, nous avons une capacité totale installée de plus de 0,5GW et nous fournissons également des services, pour le compte de clients tiers, tels que le développement, la construction, l'entretien et l'exploitation de sites de production d'énergie.

Avec une croissance en plein essor, notre groupe est déjà présent dans 20 pays sur 4 continents et nous offrons à nos clients une capacité d'exploitation globale. En outre le groupe contribue fortement au développement socio-économique des régions où il est présent et cultive des partenariats profitables à toutes les parties prenantes, à tous les niveaux.

Si vous partagez notre ambition et notre passion pour les énergies renouvelables, Voltalia a une carrière pour vous!

MISSIONS:

Dans le cadre du renforcement de l'équipe de développement France, au sein de notre Direction opérationnelle basée à Aix en Provence, nous recherchons un(e) Responsable Sécurisation et Prospection . Vous participez au développement de projets multi-Energies (Solaire, éolien, Hydro) en couvrant les étapes allant de l'identification de nouvelles opportunités en passant par les analyses de potentiel jusqu'à la sécurisation foncière des projets à l'aide de l'équipe interne dédiée. Vous intégrerez une équipe dynamique d'une quarantaine de personnes. Vous aurez tout le support nécessaire pour vous mener à la réussite en interne avec les fonctions supports du maître d'ouvrage (juridique, environnement) et les autres services (EPC, O&M, COE...).

SOLAIRE • ÉOLIEN • HYDRO • BIOMASSE • STOCKAGE

At Voltalia we are passionate about **renewable energies!** We are an electricity producer from wind, solar, hydro, biomass and storage, and also a service provider to 3rd party clients such as **Development, EPC, O&M and Distribution.**

Today we are in **20 countries, split among 4 continents,** and offering a **global operating capacity** to our clients. We are listed on the regulated Euronext market in Paris since July 2014.

Do you have the energy we need ?

Announcement Date: 30/01/2020

REFERENCE
RECRUT/RSP/AIX/2020

COMPANY
Voltalia

BUSINESS LINE
Dev E.A

DEPARTMENT
Développement France

JOB TITLE
Responsable Sécurisation et Prospection

LOCATION
Région Sud /Paca/Aix-en-Provence

STARTING DATE
ASAP

Sous la responsabilité du Directeur Pays, le Responsable Sécurisation et Prospection aura une double mission :

Vous aurez la responsabilité des différentes missions relatives à l'identification et la sécurisation de nouveaux des projets

- Développer et animer un réseau d'apporteurs d'affaires
- Qualifier les projets en vue de les intégrer dans le process de développement
- Prospecter de nouvelles opportunités auprès d'acteurs privés et publics
- Sécuriser le foncier à travers la négociation et la signature des promesses de bail et des baux
- Participer/animer aux démarches auprès des collectivités/EPCI pour notamment lancer les mises en compatibilité du document d'urbanisme

Vous aurez également la responsabilité de manager une équipe de prospecteurs

- Animation une équipe de prospecteurs
- Définition des plans d'action, déploiement de la stratégie de développement, et respect des objectifs
- Suivi des performances de l'équipe
- Consolidation et appui des actions locales
- Management et coordination de l'équipe
- Gestion du portefeuille de projets jusqu' à la sécurisation de foncier avec la participation des prospecteurs et cartographes
- Reporting auprès de la Direction

QUALIFICATIONS:

Diplômé(e) d'une école de commerce, d'une école d'ingénieur ou de l'enseignement supérieur Bac+5, vous possédez un minimum de 5 ans d'expérience idéalement dans une fonction similaire de management, animation de la force commerciale, mise en place de challenges et tous types d'opérations dans les processus de vente / achat avec cycle long notamment avec les collectivités.

Vous avez une bonne connaissance du secteur de l'énergie et vous êtes passionné par les énergies renouvelables, en particulier solaire et éolien.

Langue : La maîtrise de l'anglais est indispensable

COMPETENCES CLES :

Vous êtes une personne de terrain avec le goût des échanges et la volonté de gagner des projets. Doté d'un excellent relationnel et d'une réactivité à toute épreuve, vous savez prendre des initiatives. Votre rigueur, votre dynamisme et votre ténacité vous permettent de mener à bien plusieurs projets en parallèle. Négociateur-né, avec le sens du résultat. Des déplacements sont à prévoir.

Vous souhaitez évoluer au sein d'une équipe motivée et d'une entreprise innovante, solidement implantée et reconnue pour son dynamisme et des conditions exceptionnelles de travail.

Rejoignez-nous!

Si vous êtes intéressé(e), merci d'envoyer votre candidature (CV + LM) par mail à : v.le.loup@voltage.com avec la référence RECRUT/RSP/AIX/2020